

# EasyMerch



Эффективная система автоматизации полевых сотрудников

# Пара слов о компании



ООО «ПРОНЕТКОМ» работает с 2010 г.

Основная область деятельности - разработка программного обеспечения в поле автоматизации предприятий, предоставление эксклюзивных решений.

**Мы умеем работать с конфиденциальными данными и точно считать деньги**

(Автоматизировали private banking и трансграничную торговлю)

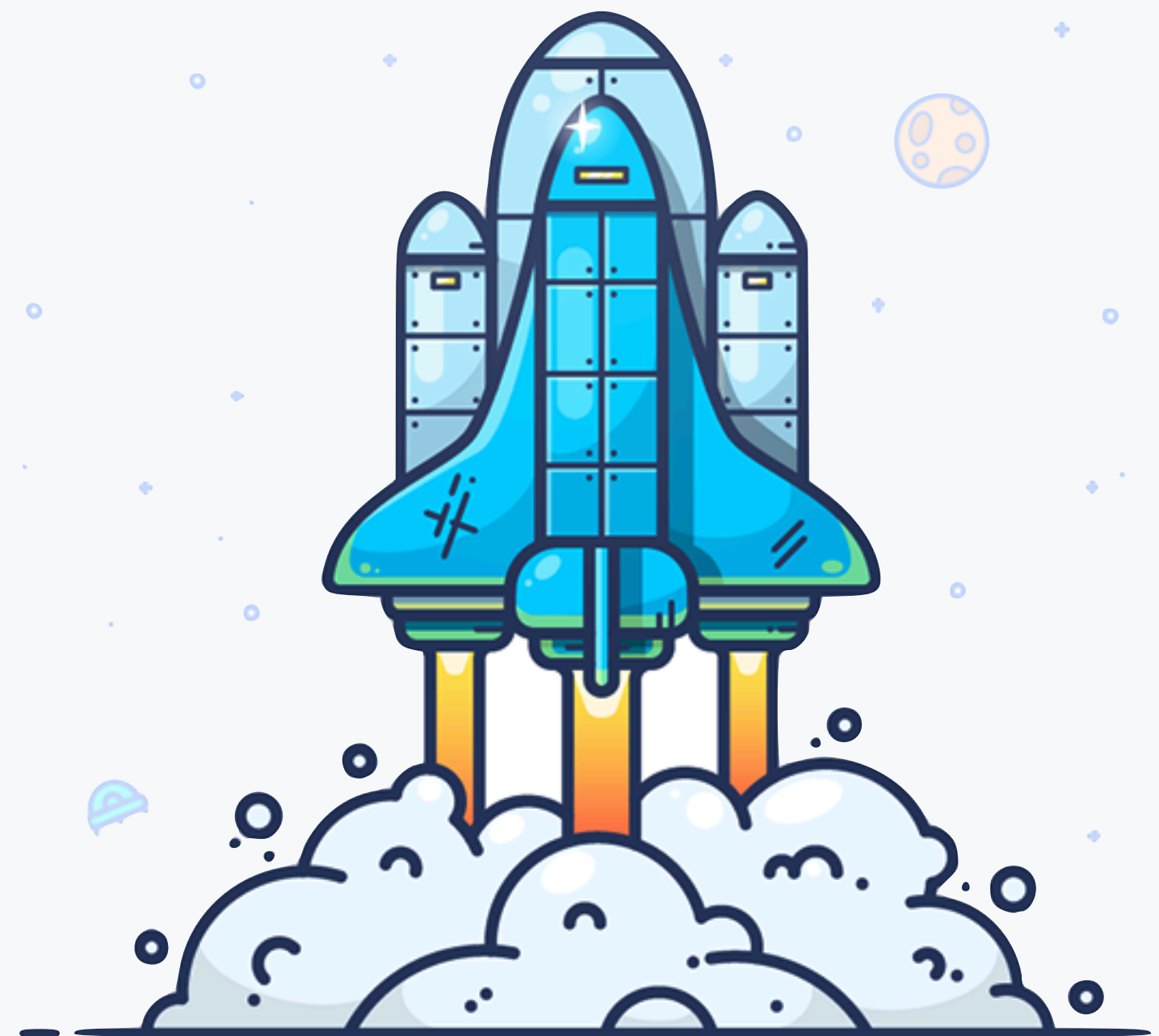
**Мы умеем работать с необычными данными и подключаться к техническим средствам**

(Автоматизировали геолого-технический мониторинг)

**Мы умеем выдерживать большие нагрузки и большие данные**

(Разработали CPA-агрегатор и создали свою рекламную CPA сеть)

НАША ЦЕЛЬ - помочь собственникам и лидерам  
бизнеса в достижении поставленных целей, во  
внедрении изменений, приводящих к увеличению  
результатов деятельности компаний



# ОЧЕНЬ КРАТКО

- 1. Автоматизация полевых сотрудников**  
(сбор полевой информации мерчендайзерами, торговыми представителями, аудиторам, водителями и тд, визиты, отслеживание GEO)
- 2. Предоставление информации КАМам**  
(информация о наличии, причинах отсутствия, статусе промо активностей)
- 3. Интеграция с системой продаж**  
(заказы, отгрузки, дебиторка)
- 4. Автоматизация коучинга**  
(заполнение форм полевого обучения супервайзерами, ведение уровней обученности сотрудников)
- 5. Автоматизация самообучения**  
(информация о новинках, опросники об усвоении материала)
- 6. Автоматизация HR**  
(планирование увольнений, автоматизация процесса найма, отчетность по причинам)
- 7. Распознавание фотографий**  
(распознавание SKU на фотографиях, классификация фотографий и подсветка некорректных фото - сфотографирован пол магазина, переснятое фото, и тд)

# Как мы разрабатывали EasyMerch



EasyMerch кажется простым только на первый взгляд.

Вскоре после внедрения мы столкнулись к целым массивом проблем, включая особенности работы разных версий Android, нестабильный интернет и саботаж.

Также мы глубоко погрузились в требования бизнес-заказчиков, что позволило создать продукт, помогающий структурировать бизнес и увеличить продажи.

Все время разработкой EasyMerch занимались 2-3 программиста, текущий штат проекта 12 человек.

# Структура EasyMerch





«С запуском EasyMerch,  
северо-западный регион  
увеличил представленность  
на 13 процентов, что  
привело к  
пропорциональному  
увеличению продаж»

**Эльман Оненов**  
Sales Manager Organized Trade



«С началом контроля  
проведения промо-акций  
аналитическими отчетами,  
средний уровень активации  
вырос на 20 процентов»

**Александр Васькин**  
Руководитель отдела  
мерчендайзинга



«Благодаря автоматизации  
обратной связи об отсутствии  
товаров с X5 retail и Магнит,  
мы смогли значительно  
поднять среднее наполнение  
магазинов»

**Алексей Зайцев**  
Менеджер по обеспечению  
эффективности полевого  
персонала

# Кошмары на улице КАМов

Как вы думаете, какой у вас средний процент наличия?

На какую сумму вы не продаете каждый день?

Сейчас Сотрудники Магазины Товары Промо-акции Планограммы Аналитика OLAP Настройки

## Динамика выполнения контрактных условий (наличия по матрице) по сетям

Сеть	01.04.2017	01.05.2017	01.06.2017	01.07.2017	01.08.2017	01.09.2017	01.10.2017	01.11.2017
Авоська	76%	72%	72%	72%	69%	69%	69%	72%
Азбука Вкуса	68%	67%	73%	72%	68%	72%	73%	75%
Атак	63%	59%	65%	67%	70%	81%	81%	72%
Ашан	80%	87%	88%	90%	86%	88%	86%	87%
Бахетле	64%	65%	65%	62%	58%	50%	64%	61%
Билла	62%	64%	62%	74%	76%	79%	80%	81%
Верный	54%	56%	56%	55%	59%	62%	60%	61%
Виктория	79%	82%	84%	80%	87%	84%	86%	90%
Гиперглобус	83%	87%	85%	83%	86%	86%	89%	91%
ГУМ	57%	59%	63%	57%	78%	78%	68%	78%
Дикси	53%	65%	65%	78%	74%	77%	80%	80%
Селгерс	82%	82%	82%	82%	82%	82%	82%	82%
Карусель	81%	75%	75%	74%	66%	74%	76%	79%



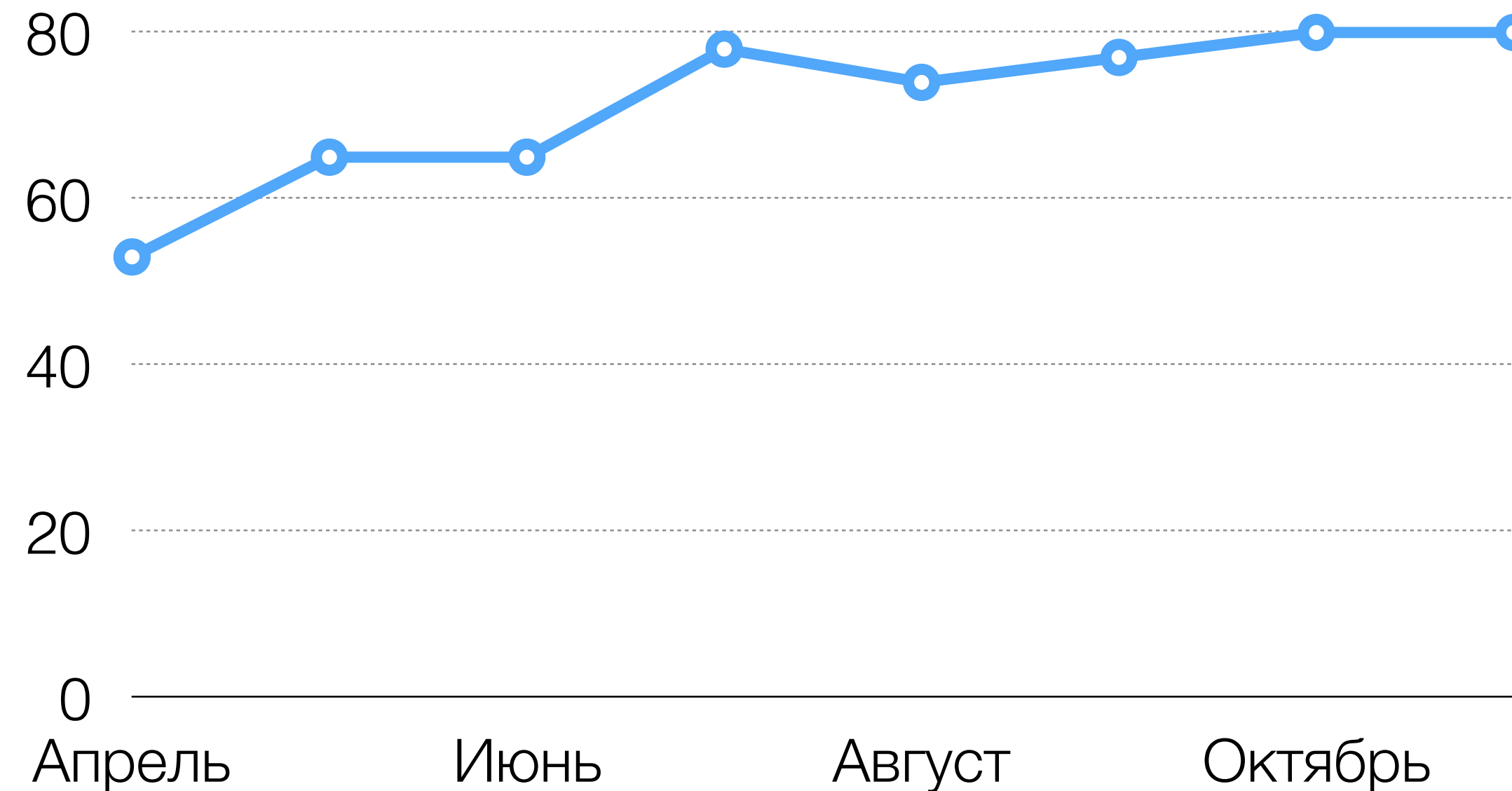
# Кошмары на улице КАМов: повелитель наличия



Еще в апреле 2017 среднее наличие по сети Дикси было 53%

К декабрю 2017, с помощью аналитики EasyMerch, руководство компании повысило представленность до 80%

По нашим расчетам, прибыль компании по сети Дикси выросла на ~13%



\* Аналитический блок позволяет углубиться, просмотрев данные по конкретным торговым точкам или даже по конкретным визитам, провести сравнительные анализы наличия и в разрезе SKU а также многое другое

# Промо акции Z

А что у вас с промо-акциями?

Сети условия выполняют? Акционный товар на полках?

А на самом деле, сколько потеряли за прошлый месяц?

Промо-акция	Дата начала	Дата окончания	Сети	SKU	Отчетов	% активации	% наличия
<a href="#">Пятерочка СК Декабрь</a>	12.12.2017	18.12.2017	Пятерочка / Супермаркет Пятёрочка Пятерочка / Алкомаркет SPB Пятёрочка Алкомаркет / формат по-умолчанию	Коньяк "Старый " 4 года выдержки 0,25 л "F"	230	92%	95%
<a href="#">Магнолия РШ Декабрь</a>	12.12.2017	25.12.2017	Магнолия / формат по-умолчанию	Российское шампанское брют белое "-Дюрсо" , 0,75 л Российское шампанское полусладкое белое "XXX-Дюрсо" , 0,75 л	27	100%	96%
<a href="#">Ашан Премиум Декабрь</a>	07.12.2017	13.12.2017	Ашан / *	Российское шампанское выдержанное брют белое «Премиум» , 0,75 л	33	54%	100%
<a href="#">Виктория СК 5* 0,5 Декабрь</a>	04.12.2017	17.12.2017	Виктория / MG Виктория / 50 Виктория / 60 Виктория / 80	Коньяк "Старый " 5 лет выдержки 0,5 л "N"	72	95%	93%
<a href="#">Билла стойка СК декабрь</a>	04.12.2017	31.01.2018	Билла / Все товары сети Билла	Коньяк "Старый " 4 года выдержки 0,25 л "F" Коньяк "Старый XXX" 5 лет выдержки 0,5 л "N" Коньяк "Старый XXX" 6 лет выдержки (КВ) 0,5 л "N"	64	77%	86%
<a href="#">Ликси СК Дека</a>			Ликси / Все товары сети Ликси				

# Промо акции Z: глава вторая

Виктория / 00

<a href="#">Билла стойка</a> <a href="#">СК декабрь</a>	04.12.2017 31.01.2018	Билла / Все товары сети Билла	Коньяк "Старый " 4 года выдержки 0,25 л "F" Коньяк "Старый XXX" 5 лет выдержки 0,5 л "N" Коньяк "Старый XXX" 6 лет выдержки (КВ) 0,5 л "N"	64	77%	86%
<a href="#">Ликси СК Дека</a>		Ликси / Все товары сети Ликси				

Вот так бывает, когда забываешь проконтролировать проведение запланированной промо-акции.

За 64 визита в сеть Билла, 14 раз промо-стойка отсутствовала, а 9 раз - отсутствовал промо-товар.

К счастью, благодаря EasyMerch, отдел маркетинга имеет доступ к сводной онлайн-отчетности, что позволяет быстро исправить ситуацию, а также использовать точные цифры в общении с сетями.

Отчет, как инструмент в переговорах с сетями.

Контроль качества проводимых промо-мероприятий компании.

# Лучший отчет для общей оценки деятельности ваших менеджеров по территориям

## Отчет о представленности

Сотрудник					Визиты			%	Время проведенное в ТТ			%	Вышли вовремя			%	ХО		%	TOTAL теплое оборудование		%	Промо		%		
ASM	ExM	SV	Пользователь	Должность	план	факт	вне плана	Период	план	факт	Период	план	факт	Период	план	факт	Период	план	факт	Период	план	факт	Период				
<b>- без SV итога</b>					2	2	0	100%	106	49	46%	2	0	0%	0	0	-	0	0	-	6	0	0%				
<b>- без ExM итога</b>					2	2	0	100%	106	49	46%	2	0	0%	0	0	-	0	0	-	6	0	0%				
<b>- без ASM итога</b>					2	2	0	100%	106	49	46%	2	0	0%	0	0	-	0	0	-	6	0	0%				
<b>Дмитриев Алексей итога</b>					372	362	31	97%	20548	24283	118%	50	46	92%	411	405	99%	403	401	100%	1628	1330	82%				
<b>Завьялова Ирина итога</b>					492	474	3	96%	33366	33915	102%	77	75	97%	551	549	100%	469	466	99%	2582	294	11%				
<b>Киселев Глеб итога</b>					310	294	5	95%	100097	117225	117%	194	186	96%	1062	1061	100%	781	777	99%	1375	359	26%				
<b>Кудрявцев Павел итога</b>					1	1	0	100%	53	11	21%	1	0	0%	0	0	-	0	0	-	6	0	0%				
<b>Семенов Алексей итога</b>					603	581	61	96%	36095	37605	104%	89	80	90%	399	395	99%	1028	986	96%	2000	537	27%				
<b>Смекалин Владислав итога</b>					520	450	21	87%	38585	39954	104%	86	78	91%	329	321	98%	1298	1186	91%	2750	631	23%				
<b>ASM итога</b>					2298	2162	121	94%	228744	252993	111%	497	465	94%	2752	2731	99%	3979	3816	96%	10341	3151	30%				
<b>Барабанова Анастасия итога</b>					611	587	38	96%	40608	43512	107%	105	98	93%	502	478	95%	708	643	91%	1975	296	15%				
<b>SVFT Center итога</b>					13	0	0	0%	774	0	0%	0	0	-	0	0	-	0	0	-	0	0	-				
<b>Булатов Владислав итога</b>					13	0	0	0%	774	0	0%	0	0	-	0	0	-	0	0	-	0	0	-				
<b>Николаев Станислав итога</b>					7	7	0	100%	480	553	115%	7	1	14%	9	9	100%	2	2	100%	42	0	0%				
<b>Завьялова Ирина итога</b>					7	7	0	100%	480	553	115%	7	1	14%	9	9	100%	2	2	100%	42	0	0%				
<b>Юркевич Виталий итога</b>					2	2	0	100%	1080	1310	121%	2	1	50%	4	4	100%	0	0	-	3	2	67%				
<b>Киселев Глеб итога</b>					2	2	0	100%	1080	1310	121%	2	1	50%	4	4	100%	0	0	-	3	2	67%				
<b>Кудрявцев Павел</b>					Алешин Сергей		Ефимова Яна	Merchandiser	12	12	0	100%	840	1248	149%	2	2	100%	12	12	100%	4	3	75%	77	53	69%
							Животова Анна	Merchandiser	2	2	0	100%	1080	1029	95%	2	2	100%	10	4	40%	0	0	0%	6	6	100%
							Кудряшова Алина	Merchandiser	14	14	0	100%	791	916	116%	2	2	100%	12	12	100%	16	16	100%	49	0	0%
							Меньшиков Александр	Merchandiser	12	12	0	100%	840	1023	122%	2	2	100%	15	15	100%	25	23	92%	33	0	0%
							Порошина Ольга	Merchandiser	4	4	0	100%	900	1096	122%	2	2	100%	8	8	100%	24	24	100%	0	0	0%
							Похомова Елена	Merchandiser	10	10	0	100%	840	917	109%	2	2	100%	10	10	100%	23	20	87%	26	3	12%
							Пунина Юлия	Merchandiser	15	15	0	100%	840	797	95%	2	1	50%	15	15	100%	20	17	85%	51	3	6%
							Соколова Яна	Merchandiser	10	10	0	100%	840	801	95%	2	1	50%	10	10	100%	13	13	100%	52	2	4%
							Татьяна Зорина	Merchandiser	10	10	0	100%	700	902	129%	2	2	100%	6	6	100%	10	10	100%	39	6	15%
							Шигина Виктория	Merchandiser	12	12	0	100%	780	953	122%	2	2	100%	10	10	100%	8	7	88%	18	5	28%
							Шлыков Сергей	Merchandiser	14	0	0	0%	840	0	0%	0	0	0%	0	0	0%	0	0	0%	53	0	0%
<b>Алешин Сергей итога</b>					115	101	0	88%	9291	9682	104%	20	18	90%	108	102	94%	143	133	93%	404	78	19%				
<b>Булатов Владислав итога</b>					63	61	0	97%	7023	8467	121%	22	20	91%	73	66	90%	176	169	96%	368	16	4%				
<b>Гаврильченко Евгений итога</b>					97	93	75	96%	6133	5399	88%	14	5	36%	90	85	94%	189	177	94%	351	41	12%				
<b>Красильников Павел итога</b>					166	84	29	51%	10200	6543	64%	19	14	74%	67	63	94%	176	141	80%	1024	43	4%				
<b>Кульков Кирилл итога</b>					86	54	0	63%	8719	7561	87%	16	13	81%	75	75	100%	88	77	88%	467	37	8%				
<b>Кудрявцев Павел итога</b>					527	393	104	75%	41366	37652	91%	91	70	77%	413	391	95%	772	697	90%	2614	215	8%				
<b>ASM Region итога</b>					1160	989	142	85%	84308	83027	98%	205	170	83%	928	882	95%	1482	1342	91%	4634	513	11%				
<b>ИТОГО ПО ВСЕМ</b>					3460	3153	263	91%	313158	336069	107%	704	635	90%	3680	3613	98%	5461	5158	94%	14981	3664	24%				





# OLAP

Не нужно быть программистом, чтобы самому создать отчет, сегодня вы сами получаете именно те данные, которые обеспечат вам успех в будущем

The image displays three overlapping screenshots of the OLAP reporting interface, demonstrating its capabilities for data analysis and reporting.

**Left Screenshot:** Shows a report titled "Причины отсутствия товаров по Сети" (Reasons for goods absence by network). The main table lists various reasons for absence across different networks and locations. A sidebar on the right contains filters for "ГИПЕРКУБ: ТОВАРЫ" (Hypercube: Goods) and "ВОЗМОЖНЫЕ ПОЛЯ" (Possible Fields) including GEO, TT, and Даты (Dates).

Сеть	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт	Остаток, шт
Ашан	18	95	197	2	1	1	6	2026				2	3
Ашан-Сити	21	14	27					1241	1				
Наша Радуга	1	1	5				1	1398					
Танде р	356	2336	820	1	5	1	19	11286	256	29	4	4	24

**Middle Screenshot:** Shows a report titled "Средние фейсинги по сети за период" (Average faceings by network for period). The table displays faceing data for different periods from 06.07.2017 to 10.07.2017. A sidebar on the right contains filters for "ГИПЕРКУБ: ТОВАРЫ" (Hypercube: Goods) and "ВОЗМОЖНЫЕ ПОЛЯ" (Possible Fields) including GEO, TT, and Даты (Dates).

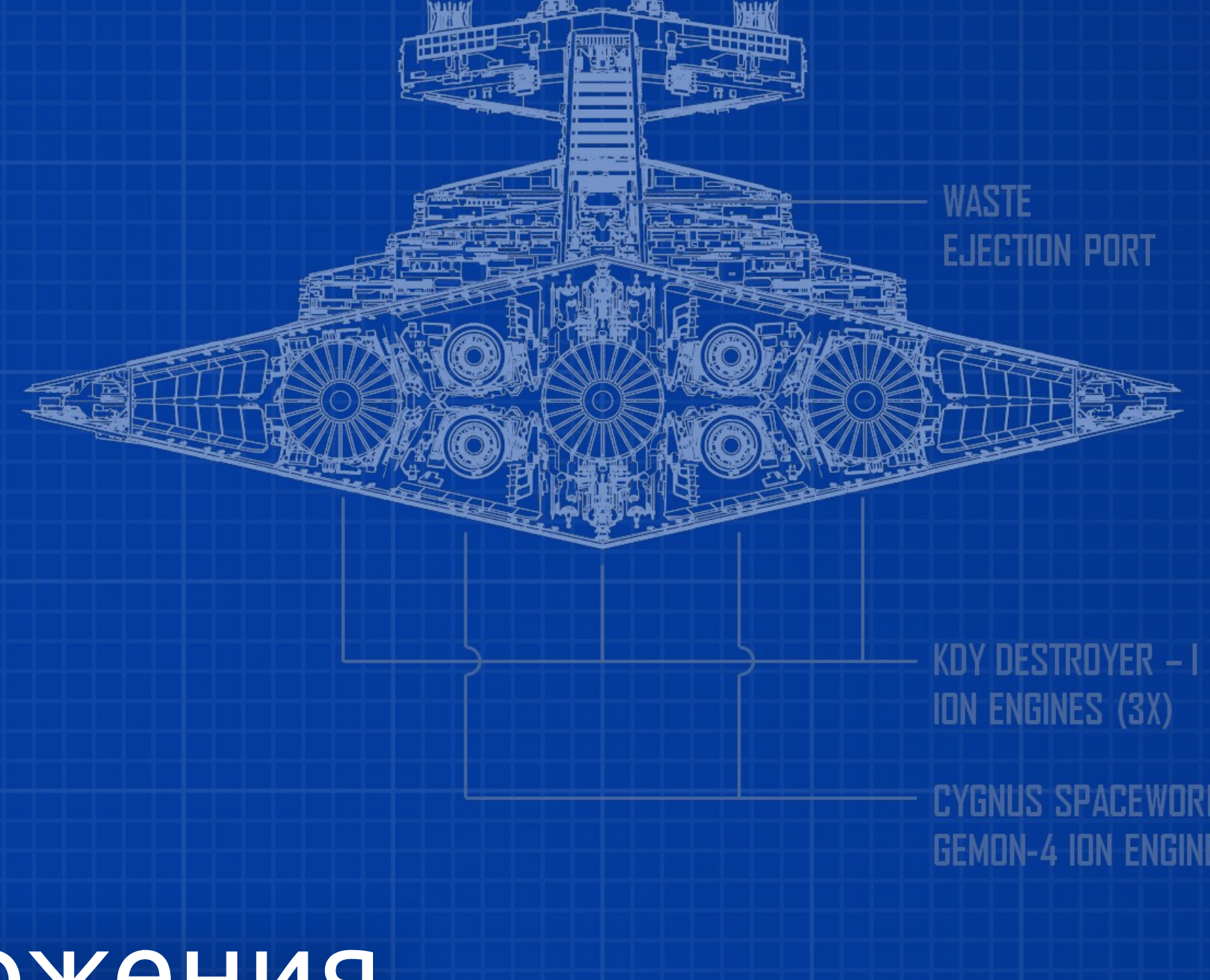
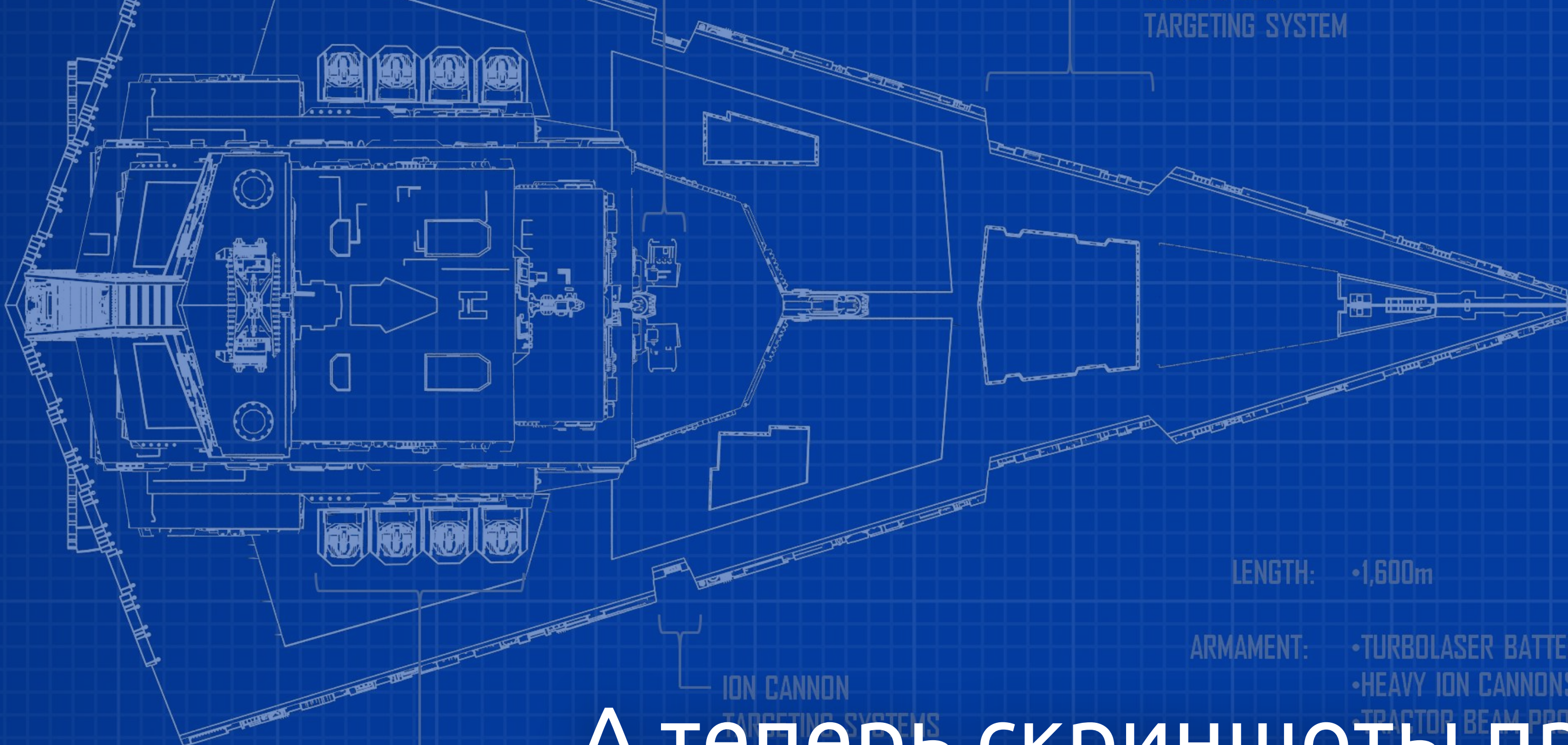
Фейсингов	Фейсингов	Фейсингов	Фейсингов	Фейсингов
06.07.2017	07.07.2017	08.07.2017	09.07.2017	10.07.2017
1.21	0.82	0.8		0.23
1.44	1.53	1.38		1.25
	0.61			
	0.86			0.22
		2.6		
0.56				0.34
0.84	1.14	0.85		1.15
1.33	1.58	1.44		1.58
1.83	1.25	1.65		1.35
2.19	2.15			
2.33	3.5	3.5		
1.36	1.31	1.27		1.11
		2.64		2.32
1.58	2.41	2.04		2.47
0.88	0.75	0.88		
2.09	0.8	0.83		
1.62	1.68	1.77		1.09
0.35	0.33	0.39		1.31
	0.57			0.06
1.3	1.24	1.45		1.45
1.13	1.24	0.92		1.19
0.83	0.6			0.43
1.04	0.86	1.17		1.6
1.43	1.5	2.05		1.57
1.37	1.15	0.98		1.15
0.64	0.41	0.7		0.5
1.2	1.32	2.03		1.4
0.59	0.71	0.7		0.63
0.94				
3.06				

**Right Screenshot:** Shows a report titled "Отчет Out Of Stock ни разу" (Report Out Of Stock never). The table displays OOS data for different periods. A sidebar on the right contains filters for "ГИПЕРКУБ: ТОВАРЫ" (Hypercube: Goods) and "ВОЗМОЖНЫЕ ПОЛЯ" (Possible Fields) including GEO, TT, and Даты (Dates).

Российское шампанское	Российское шампанское	Российское шампанское	Российское шампанское
0,75 л	0,75 л	0,75 л	0,75 л
3	3	3	3
8%	8%	8%	8%
2	2	2	2
3%	3%	3%	3%
9	9	9	10
7%	7%	7%	8%
3	3	7	3
10%	10%	23%	10%
		100%	
		100%	
13	13	13	
14%	14%	14%	

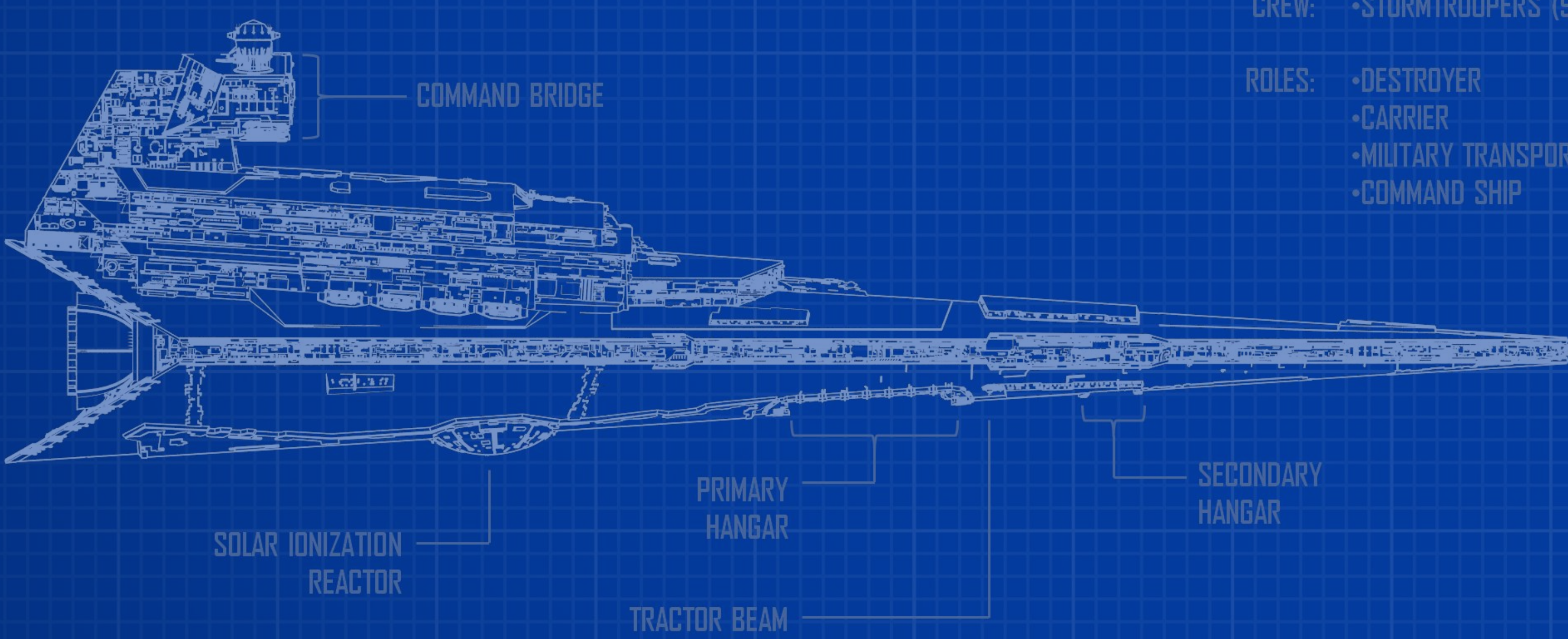
У ваших супервайзеров появятся все инструменты для эффективного управления своей командой, а у вас инструмент контроля их деятельности и видение общей картины успеха по вашей территории





# А теперь скриншоты приложения

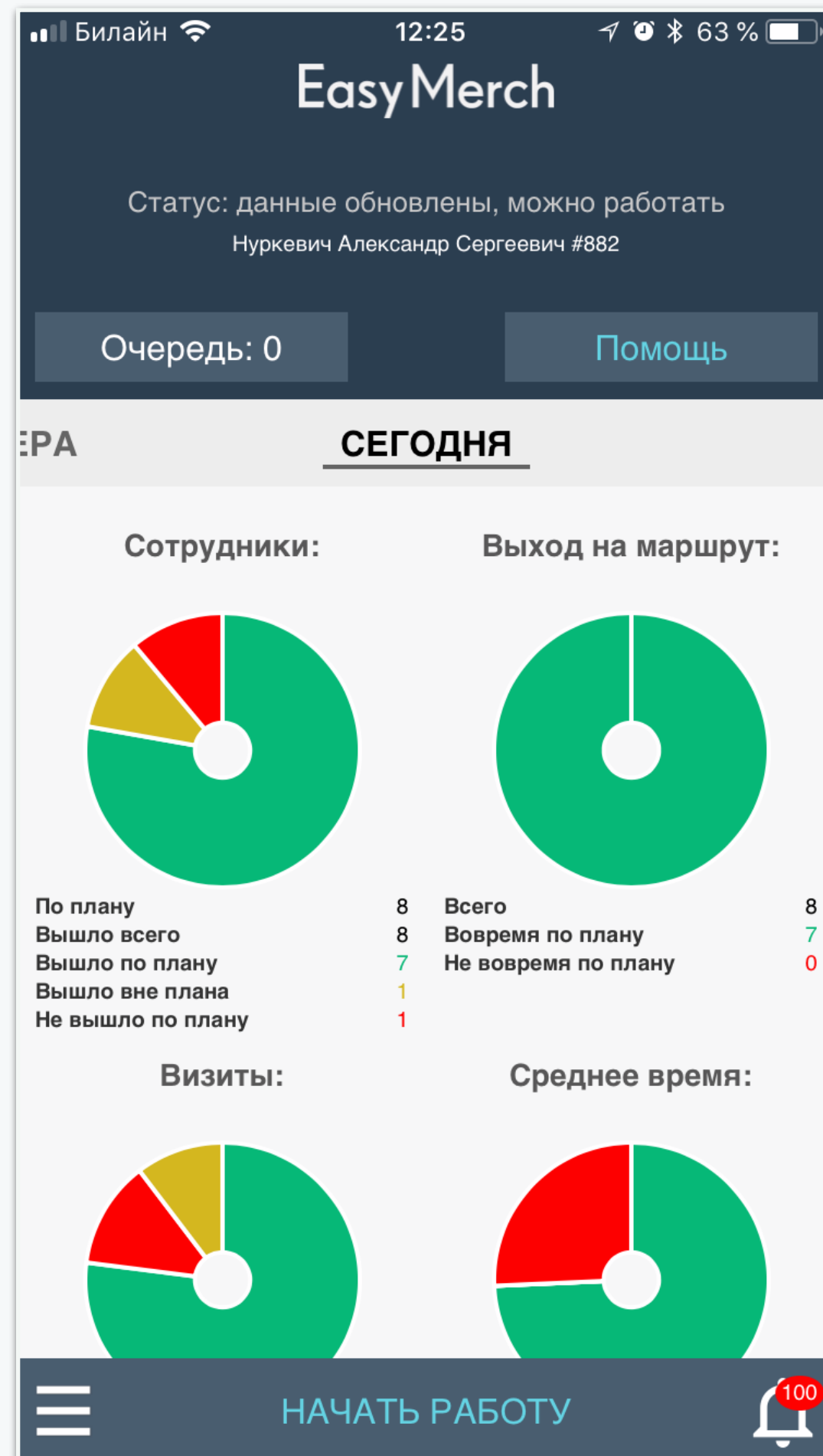
- LENGTH: •1,600m
- ARMAMENT: •TURBOLASER BATTERIES (60X)  
•HEAVY ION CANNONS (60X)  
•TRACTOR BEAM PROJECTORS (10X)
- COMPLIMENT: •TIE/LN STARFIGHTERS (72X)
- CREW: •STORMTROOPERS (9,700X)
- ROLES: •DESTROYER  
•CARRIER  
•MILITARY TRANSPORT  
•COMMAND SHIP



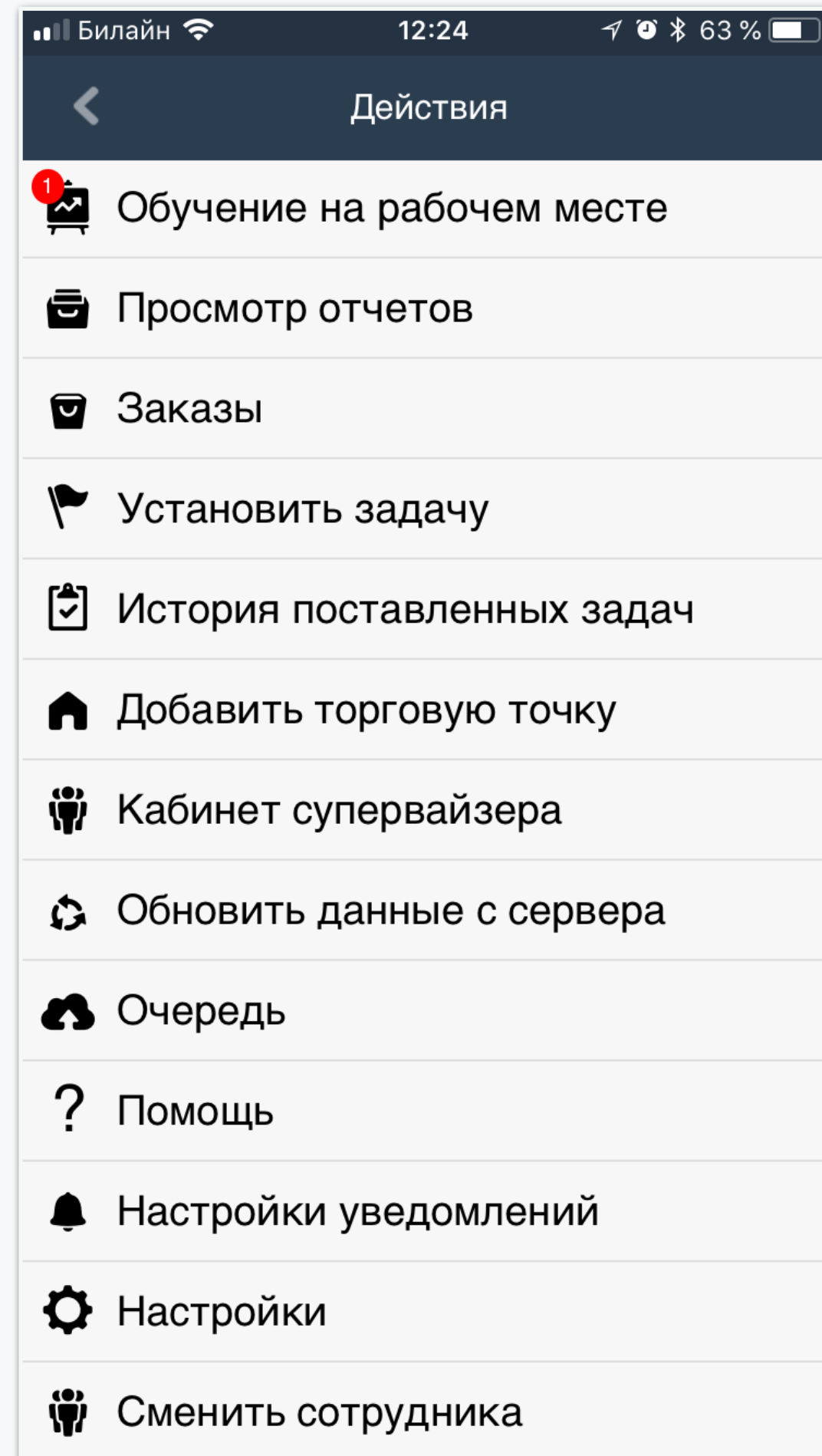
IMPERIAL II-CLASS STAR DESTROYER

# Возможности кабинета супервайзера

## Мобильная аналитика для SV



## Мобильный кабинет SV

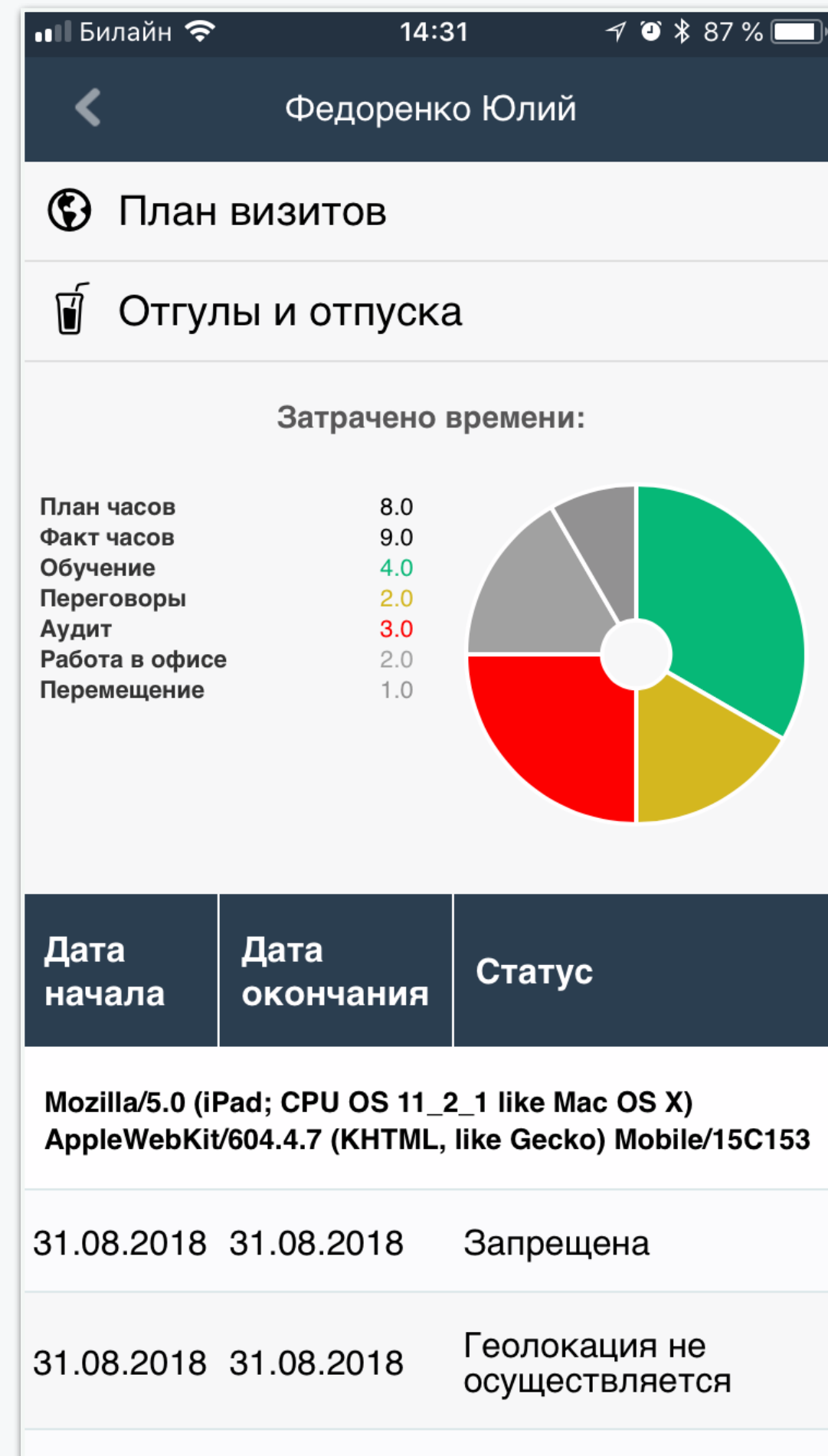


## Детализация аналитики

№	Дата	Пользователь	ФИО	Телефон	Город	Сеть	Юр. лицо	Магазин	Маршрут	Инфо
1	11.09.2018	Горский	Нефедова Маргарита Владиславна		Новосибирск	Пятерочка		Вертковского 8/2		<a href="#">подробнее →</a>
2	11.09.2018	Станиславский			Новосибирск	Мария-Ра		Котовского 48		<a href="#">подробнее →</a>

# Возможности кабинета супервайзера

Редактирование планов визитов и статусов подчиненных



Постановка спецзадач, в том числе в ответ на отчет или фото

Добавление в план

ЗАДАЧА

Внеплановый визит

Отчет о поставленной задаче

Отчет об отсутствии

ТОРГОВАЯ ТОЧКА

Mo

INTERTORG  
Г. ВСЕВОЛОЖСК, УЛ. МОСКОВСКАЯ; Д.11

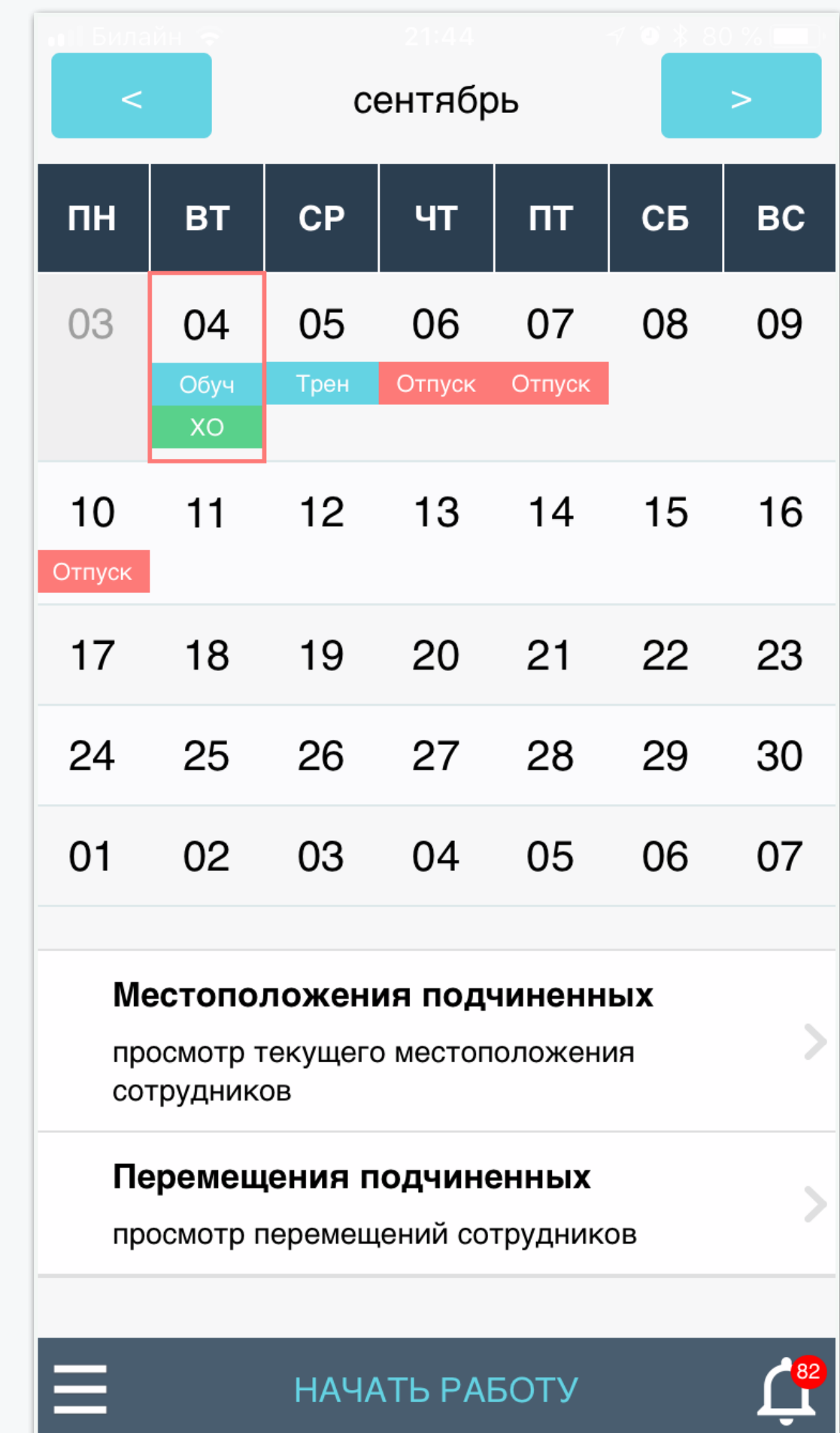
Дата предстоящих посещений	Логин	Имя
06.09.2017	MC2008	Односумов Игорь
09.09.2017	MC2008	Односумов Игорь
11.09.2017	MC2008	Односумов Игорь

КОМУ

Себе

Сотруднику, закрепленному за магазином

Планирование собственных задач



# Возможности кабинета супервайзера

## Планирование обучений

Билайн 21:43 80%

Редактирование плана

ДАТА ОБУЧЕНИЯ  
4 сент. 2018 г.

ОБУЧАЮЩИЙ  
Тестовый ТЛ

ОБУЧАЕМЫЙ  
Булатов Владислав (38AY2)

Последнее обучение: 24.08.2018  
Оценка: 87  
Следующее обучение: нет планов  
Визиты на 04.09.2018: 17

ВЫБОР ОПРОСНИКА  
Торговый представитель

КОЛИЧЕСТВО ТОЧЕК  
5

БИЗНЕС-ЦЕЛЬ  
Продать фанты на 40к

ТЕМА ОБУЧЕНИЯ 1

## Просмотр в календаре и запуск

Билайн 21:43 80%

Календарь

АКТИВНОСТИ НА 04.09.2018

**Обучение**  
Булатов Владислав (38AY2)  
Начать Редактировать  
Удалить

**Переговоры: Установка ХО**  
Г. ОДИНЦОВО, МОЖАЙСКОЕ Ш.; Д.130;  
КАБ.6,17  
Выполнить Редактировать  
Удалить

ЗАПЛАНИРОВАТЬ НА 04.09.2018

Обучение

Переговоры: Установка ХО

## Заполнение опросника по результатам обучения

Билайн 21:45 80%

Обучение. Торговый представитель

7.5

**1. ПОДГОТОВКА**

ОТЧЕТЫ  
ТП использует SAP отчеты в iPad для планирования целей, активностей и отслеживания результатов  
Добавить комментарий

ЦЕЛИ НА ДЕНЬ  
ТП ставит индивидуальные цели на день по каждому клиенту (транзакции/выручка/объем, KPI, КУ RED, активации) учитывая историю продаж, цель по территории, фокус дня и договоренности с клиентами.  
Добавить комментарий

МАТЕРИАЛЫ И ДОКУМЕНТЫ  
ТП проводит подготовку к визиту: документация, необходимое оборудование, рекламные материалы, сумка мерчандайзера в соответствии со стандартом  
Добавить комментарий

TS  
ТП перед началом работы на маршруте коммуницирует с

# Заказ товаров и информация о магазине

## Информация о магазине

Информация о магазине

Розница / Наманган ЗАО  
Москва г, Ставропольская ул, д. 38/2  
Расстояние до ТТ: 9.3км (GPS на 21:31)

ИНФОРМАЦИЯ ПО МАГАЗИНУ

- Отсрочка платежа: 30.00 дн.
- Дебиторская задолженность: 27 538.20 руб.
- Просроченная задолженность: 0.00 руб.
- Дата последнего счета: 20.08.2018
- Дата последнего платежа: 29.08.2018

СОТРУДНИКИ

ТП Мешков Евгений  
Торговый представитель

## Выбор товаров, информация о наличии и предыдущих заказах

Выбор SKU

ТОВАРЫ

- 010602 Вино АЛИГОТЕ; сухое; белое; столовое; бордо; 0.75  
Цена: 268.00 руб  
На складе: 2 шт  
Кол-во: шт
- 010603 Вино АЛИГОТЕ; сухое; белое; с ЗГУ "Крым"; бордо; 0.75  
Цена: 275.00 руб  
На складе: 1865 шт  
Кол-во: шт
- 010623 Вино РКАЦИТЕЛИ ; сухое; белое; ординарное; бордо; 0.75  
Цена: 268.00 руб  
На складе: 2 шт  
Кол-во: шт
- Заказы: 4шт @ 28.02.2018, 6шт @ 18.10.2017
- 010627 Вино СЕМИЛЬОН ; сухое; белое; с ЗГУ "Крым"; бордо; 0.75  
Цена: 275.00 руб

СКАНИРОВАТЬ ШТРИХКОД

## Информация об отгрузках и неоплаченных счетах

Информация о магазине

- #2017-PB00032725 от 31.08.2017  
Итого: 9 790 руб.
- #2017-PB00030098 от 10.08.2017  
Итого: 12 005 руб.
- #2017-PB00025861 от 06.07.2017  
Итого: 7 600 руб.
- #2017-PB00021374 от 02.06.2017  
Итого: 9 870 руб.

НАКЛАДНЫЕ (НЕДАВНИЕ И ВСЕ НЕОПЛАЧЕННЫЕ)

- #2018-PB00024651 от 21.08.2018

Сумма:	27 538 руб.
1 Оплачено:	0 руб.
Просрочено:	0 руб.
Просрочка:	-16 дн.

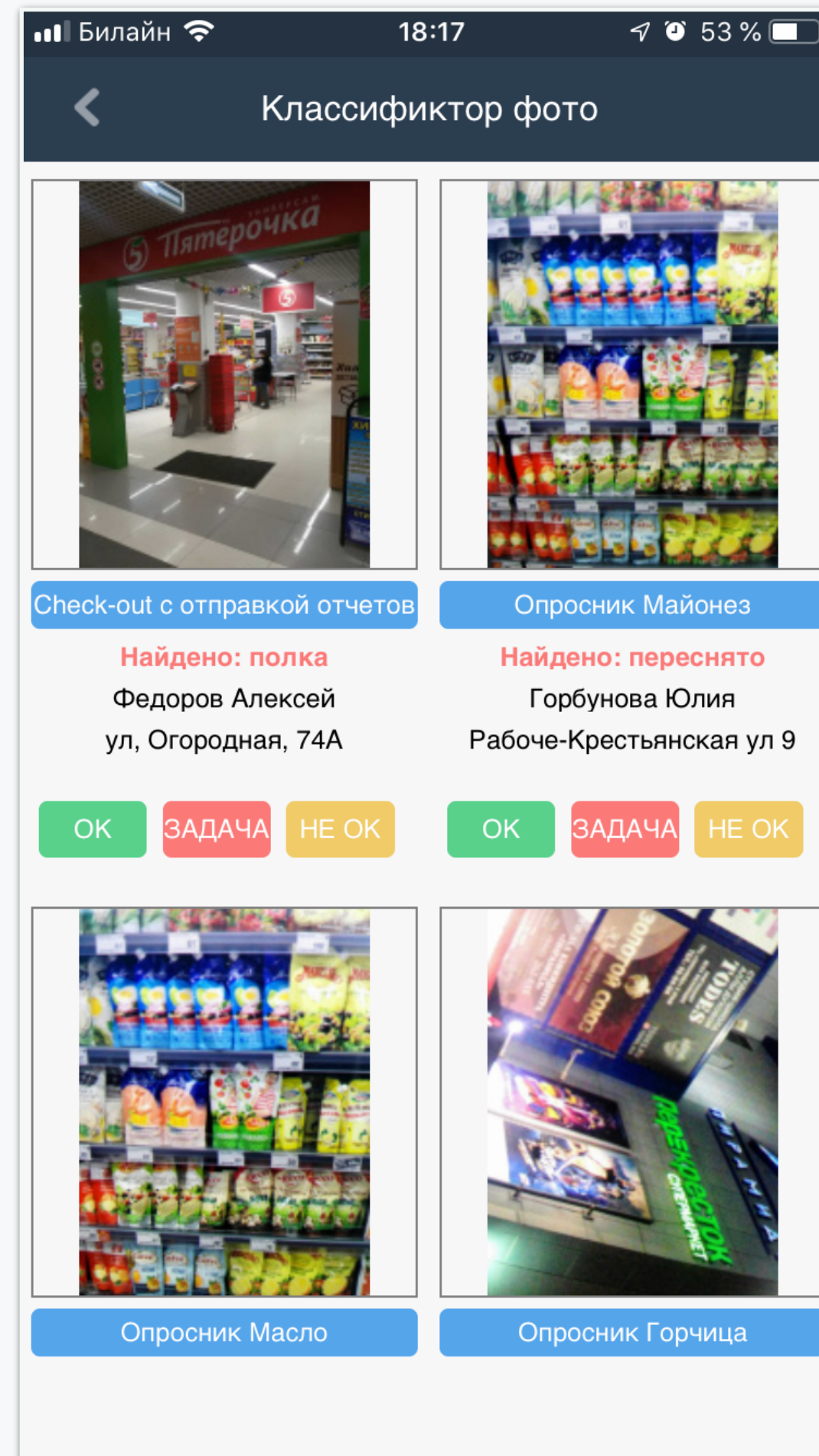
ПАРАМЕТРЫ МАГАЗИНА

ID 6573

# Модуль классификации фотографий

“ Модуль автоматической классификации фотографий распознает фотографию и автоматически отображает подозрительные. ”

Интерфейс супервайзера



Интерфейс классификатора у администратора

Город	Магазин	Тип отчета	Фото	Класс
Красноярск	Говорова 57	Опросник Майонез		прочее
Магнитогорск	Ленина пр-кт, 145А	Check-in		полка
Красноярск	Республики 43	Опросник Майонез		прочее
Нижний Новгород	Кулибина ул, 3	Check-in		переснято
Красноярск	9 Мая ул дом № 42А	Опросник Майонез		прочее
Красноярск	9 Мая ул дом № 42А	Опросник Маргарин		list

# Модуль самообучения


“ Система обучения позволяет планировать и проводить самообучающие сессии для сотрудников, отправляя им документы и проверяя их усвоение встроенными опросниками. ”

## Пример вопроса

Билайн 15:10 64%

Прохождение теста

Это фото хорошее?



ОТВЕТЫ

Да

Нет

Подтвердить

## Редактирование опросника

EASYMERCH

Сейчас Сотрудники Магазины Товары Промо-акции Планограммы Аналитика Обучение OLAP Настройки Чат

Общение | Olenin Vladimir | Выйти

Как должны быть расставлены товары?

ОТВЕТЫ

- стоять вертикально этикеткой к покупателю и сверху нужно положить побольше товара
- стоять вертикально, этикеткой к покупателю
- товар может лежать на полке
- товар лучше ставить в коробках

Подтвердить

ПОЛЯ НА СТРАНИЦЕ

Текст в одну строку  
Как должны быть расставлены товары?

Текст в много строк

Изображение 1  
Сменить

ОТВЕТЫ НА ВОПРОС

стоять вертикально этикеткой к покупателю и сверху нужи	Score:	0
стоять вертикально, этикеткой к покупателю	Score:	1
товар может лежать на полке	Score:	0
товар лучше ставить в коробках	Score:	0

Добавить отве

Сохранить

# Модуль документооборота и HR

Документ

Стажировка

Собеседование > Отказ на этапе интервью

СУПЕРВАЙЗЕР  
Тестовый супервайзер

ФИО СОТРУДНИКА  
Вискунова Мария

НОМЕР ТЕЛЕФОНА  
9-926-000-11-22

ПРИЧИНА НА ЭТАПЕ ИНТЕРВЬЮ  
Отказался

ДЕТАЛИ ОТКАЗА

Сохранить

“ В EasyMergech встроена полноценная система документооборота, позволяющая создавать любые типы документов и настраивать статусы.

Система может быть проинтегрирована по API с внешними и внутренними системами, а также связана с внутренними аналитическими модулями.

В качестве примера, она может быть использована для автоматизации службы HR, когда сотрудник HR отдела отправляет кандидатов супервайзеру для собеседования, тестирования, оценки и найма.

”

← • Поддерживается изменение статусов, с настройкой прав доступа на каждое изменение

← • Часть полей может быть запрещена к редактированию в статусе или из-за отсутствия прав доступа

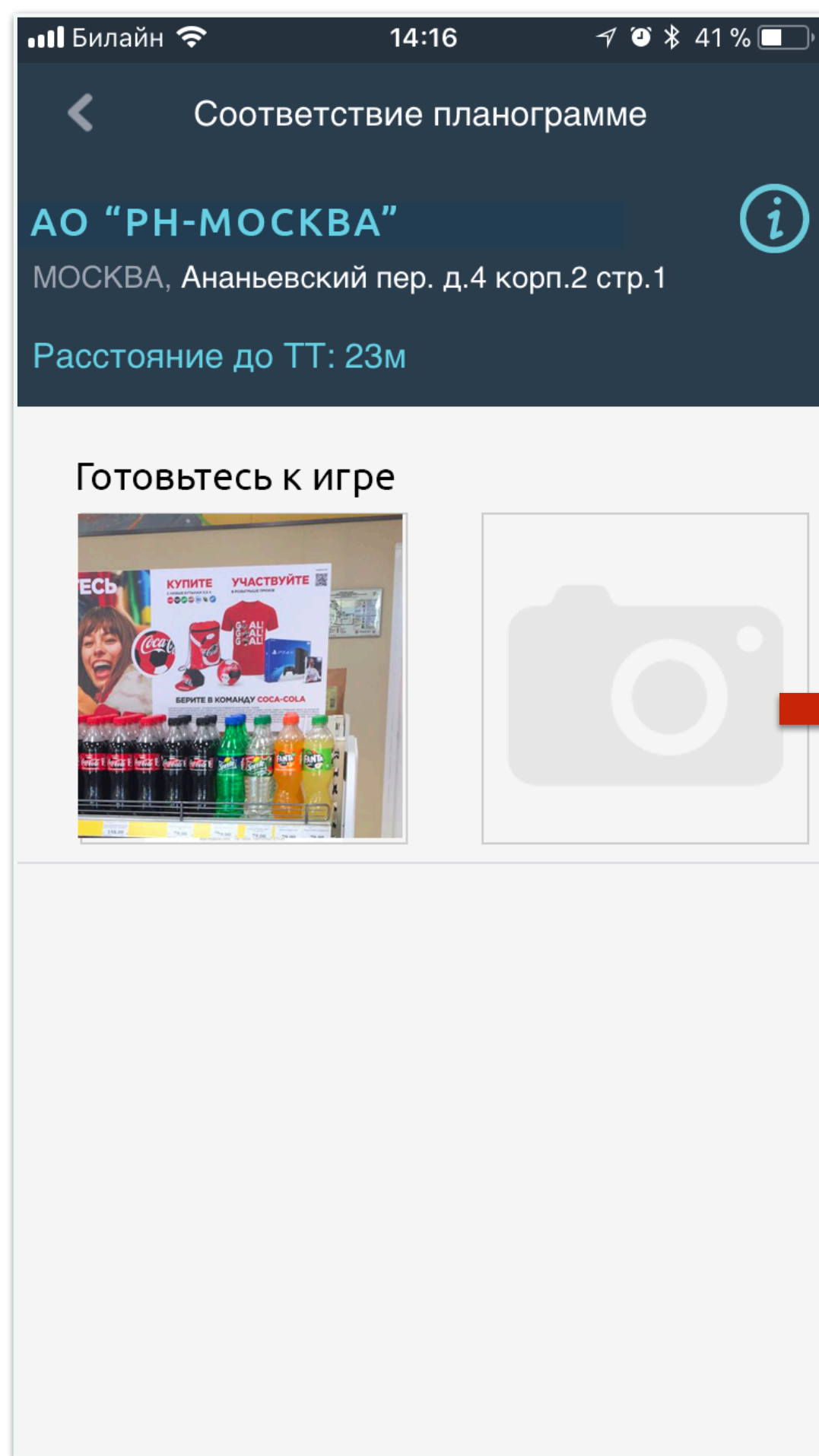
← • Поля могут быть настроены на отображение при переводе документа в заданный статус



# Распознавание товаров на полке

Полевой сотрудник делает фотографию

Распознанные данные отображаются на фотографии и в сводных отчетах



N	Дата	Город	Сеть	Адрес	По матрице	В наличии	% наличия	Распознано	% наличия	Фото	Дельта CV	Версия ПО	Сотрудник
1	07.09.2018	Москва	Магнит	ш Загородное д.7, корп.1	34	0	0	0	0	2	0	Android 4.2.2	Двойник
2	07.09.2018	Москва	Магнолия	2-я Владимирская 10	9	0	0	0	0	1	0	Android 7.1.2	Тимошук
3	07.09.2018	Санкт-Петербург	Магнит	Турку 13 к 1	9	9	100	9	100	4	0		Гочакова
4	07.09.2018	Зеленоград	Магнит	Зеленоград г, дом № 1608(без лицензии)	34	0	0	0	0	1	0	Android 4.1.2	Тучков Ан
5	07.09.2018	Зеленоград	Магнит	Зеленоград г, корпус 1406(лицензии дадут до конца марта)	38	0	0	0	0	1	0	Android 4.1.2	Тучков Ан
6	07.09.2018	Санкт-Петербург	Дикси	Набережная реки Фонтанки 32/1	7	3	43	3	43	2	0	Android 7.0	Кошенко
7	07.09.2018	Зеленоград	Пятерочка	г.Зеленоград корп.1449	14	0	0	0	0	1	0	Android 4.1.2	Тучков Ан
8	07.09.2018	Санкт-Петербург	Дикси	Гражданский пр 4 к 1 А	9	6	67	6	67	2	0	Android 4.4.2	Колычева
9	07.09.2018	Санкт-Петербург	Дикси	Варшавская 23 А	9	5	56	5	56	2	0		Данилова
10	07.09.2018	Москва	Пятерочка	ул Тихвинская, д. 17	14	5	36	5	36	2	0		Ананьева
11	07.09.2018	Котельники	Дикси	микрорайон Силикат д.29	9	3	33	3	33	2	0	Android 7.1.1	Болотоко
12	07.09.2018	Красногорск	Лента Супермаркет	Ильинское шоссе, 14	13	6	46	6	46	3	0		Иванов Д
13	07.09.2018	Москва	Пятерочка	ул Владимирская 1-я, д. 15/1	14	0	0	0	0	1	0	Android 7.1.2	Тимошук
14	07.09.2018	Москва	Пятерочка	Полярная 18	14	8	57	8	57	3	0	Android 6.0.1	Астафьев
15	07.09.2018	Люберцы	Дикси	Проспект Победы д.12	9	9	100	9	100	3	0	Android 7.1.1	Болотоко
16	07.09.2018	Москва	Перекресток	ул Голубинская, д. 28	24	0	0	0	0	1	0	Android 8.1.0	Мисотин
17	07.09.2018	Москва	Мираторг	улица Василысы Кожной, 12	24	11	46	11	46	6	0	Android 6.0	Шилов Гр
18	07.09.2018	Москва	Атак	ул Кастанаевская, д. 54, корп. 3	6	0	0	0	0	1	0	Android 6.0	Шилов Гр
19	07.09.2018	Санкт-Петербург	Магнит	Испытателей пр 26 к 2	7	5	71	5	71	3	0	Android 4.4.2	Воробьев
20	07.09.2018	Москва	Магнит	Халтуринская 18	34	9	26	9	26	3	0	Android 5.0.1	Чибисов

# Только у нас

- Мониторинг программ анти GPS на устройствах сотрудников  
(Запрет на работу, при установке таких программ, как FakeGPS)
- Мониторинг установленных программ на устройствах сотрудников, мешающих функционированию
- Возможность работы с огромными массивами данных  
(от 1000 мерч, от 1000 SKU)
- Генератор отчетов OLAP
- Модули коучинга и самообучения сотрудников
- Планировщик супервайзера
- Система распознавания изображений

# Подведем итоги

Семилетний опыт работы на рынке автоматизированных систем для бизнеса позволил нашей компании создать платформу, отвечающую специфике бизнеса наших клиентов и предоставляющую экспертную аналитику в соответствии с проблематикой и целями организации



# Спасибо за ваше внимание!

По вопросам сотрудничества

Вероника Гордеева

ООО «Пронетком»

[veronika@easymerch.ru](mailto:veronika@easymerch.ru)

+7 968 042 9494

